[#نصيحة\_من\_خبير](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%86%D8%B5%D9%8A%D8%AD%D8%A9_%D9%85%D9%86_%D8%AE%D8%A8%D9%8A%D8%B1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZXUFcVdkDeumv5a-hVHhDG2-2nm9czU9a4oBT3pB2lMqbMeoDjRsEPz9zZRHbbtU0Dq8KaLQ3CafbRn2zGaFa9IGLU4tQVHxZA2s9Z9VSxcnF7j7UCCabM9a4p2Syza-Cv4ei_9aYUIaU1erqdGqRd7cetkHTRfN7ewl5R_vR0gLw&__tn__=*NK-R)

من قواعد التفاوض

اصنع معارك وهميّة

اخسر بعضها

واجعل الخصم ينتصر في الأخرى

هذا مهمّ جدّا للانتصار في المعركة الحقيقيّة